



Reinhard Hämmerle
Regional Sales Director
Bürs, Austria

FACHLICHE KOMPETENZ
IST UNS WICHTIG.
**HOHE
KUNDENORIENTIERUNG
BEGEISTERT UNS.**

Getzner Werkstoffe ist der führende Experte für Erschütterungsschutz und Schwingungsisolierung. Die eigens entwickelten Werkstoffe und Produkte kommen weltweit zum Einsatz: bei Ausbau und Modernisierung von Schienennetzen und Bahnverkehr, für Immobilienprojekte und Bauakustik, in Industrieanlagen bis hin zu Präzisionsgeräten. Die innovativen Lösungen machen unsere Welt und unser Leben ruhiger, komfortabler und nachhaltiger. Die Entwicklung und Produktion erfolgt in Österreich im Herzen Europas, mit 10 eigenen Niederlassungen sind wir rund um den Globus tätig. Als Traditionsunternehmen und Teil der Getzner Gruppe leisten wir so seit über 50 Jahren unseren Beitrag zu einer lebenswerten Zukunft.

Area Sales Manager / Vertriebsaußendienst (m/w/d)

für die Betreuung des Gebietes Salzburg / Wien (Home-Office)

G-LIFE

- bedeutet eine vertrauensvolle und wertschätzende Zusammenarbeit - wir sind alle per Du
- beinhaltet finanzielle Sicherheit durch ein sehr attraktives Vergütungs-Paket (Fixum plus variabler Anteil plus Dienstwagen)
- meint gemeinsam sich entwickeln - mit einem individuellen OnBoarding-Programm und Support bei deiner persönlichen Weiterentwicklung
- ist eine moderne Arbeitswelt mit 38,5 Stundenwoche und bestens ausgestatteten Arbeitsplätzen sowie top-modernen IT Devices (Laptop und Smartphone)
- garantiert einen zukunftssicheren Arbeitsplatz - Bei Getzner bist du Teil eines seit Jahrzehnten erfolgreichen Familienunternehmens mit besten Zukunftsperspektiven

DU

- identifizierst und gewinnst neue Kunden und Projekte
- baust neue Kontakte auf und entwickelst bestehende Netzwerke weiter. Dafür nutzt du auch die digitalen Medien zur Informationsgewinnung und -weitergabe
- erstellst Lösungen und Angebote in Zusammenarbeit mit unseren technischen Experten
- bist verantwortlich für die Vertriebs- und Marketingstrategie in deiner Verkaufsregion
- konzeptionierst Vertriebsveranstaltungen, Seminare und Schulungen (intern & extern) und führst diese durch

WIR

- suchen eine Persönlichkeit mit Herzblut für den aktiven Vertrieb, Verhandlungsstärke und wirtschaftlichem Denken
- erwarten von Dir eine hohe Kundenorientierung und Reisebereitschaft
- möchten an dieser Position einen kommunikativen und leidenschaftlichen Menschen für den nachhaltigen Aufbau von neuen Kontakten und Netzwerken
- erwarten eine abgeschlossene Berufsqualifikation (kaufmännisch oder handwerklich) und erste Berufserfahrung im aktiven Vertrieb
- wünschen uns im besten Fall Kenntnisse der speziellen Anforderungen der Bau Branche oder im Bereich der Schwingungsisolierung / Schwingungstechnik

Vertriebsgebiet:

Salzburg bis Wien

Wir freuen uns DICH kennenlernen zu dürfen!

Getzner Werkstoffe GmbH

Human Resources, Herr Alexander Epple
Herrenau 5, 6706 Bürs, Österreich
T +43-5552-201-0, alexander.epple@getzner.com
www.getzner.com

getzner
engineering a quiet future