



Dominik Riedel
Regional Technical Director
Getzner Spring Solutions



FACHWISSEN UND KNOW-HOW SIND UNS WICHTIG.
TEAMFÄHIGKEIT
BEGEISTERT UNS.

Getzner Werkstoffe ist der führende Experte für Erschütterungsschutz und Schwingungsisolierung. Die eigens entwickelten Werkstoffe und Produkte kommen weltweit zum Einsatz: bei Ausbau und Modernisierung von Schienennetzen und Bahnverkehr, für Immobilienprojekte und Bauakustik, in Industrieanlagen bis hin zu Präzisionsgeräten. Die innovativen Lösungen machen unsere Welt und unser Leben ruhiger, komfortabler und nachhaltiger. Die Entwicklung und Produktion erfolgt in Österreich im Herzen Europas, mit 10 eigenen Niederlassungen sind wir rund um den Globus tätig. Als Traditionsunternehmen und Teil der Getzner Gruppe leisten wir so seit über 50 Jahren unseren Beitrag zu einer lebenswerten Zukunft.

Ingenieur / Techniker (m/w/d) - Technischer Vertrieb

für unseren Standort in Bietigheim-Bissingen, Deutschland

G-LIFE

- bedeutet eine vertrauensvolle und wertschätzende Zusammenarbeit - wir sind alle per Du
- beinhaltet finanzielle Sicherheit durch eine sehr attraktive Vergütung und weiterer Benefits
- meint gemeinsam sich entwickeln - mit einem individuellen OnBoarding-Programm und Support bei deiner persönlichen Weiterentwicklung
- ist eine moderne Arbeitswelt mit 38,5 Stundenwoche (Gleitzeitregelung) und bestens ausgestatteten Arbeitsplätzen
- garantiert einen zukunftssicheren Arbeitsplatz - Bei Getzner bist du Teil eines seit Jahrzehnten erfolgreichen Familienunternehmens mit besten Zukunftsperspektiven

DU

- berätst interne und externe Ansprechpartner bei technischen Fragestellungen
- erstellst 3D-Zeichnungen / Prototyping mit SOLIDWORKS®
- sichtigst technische Dokumentationen (z.B. Ausschreibungen, Pläne, Gutachten)
- übernimmst Verantwortung für das Qualitätsmanagement
- erstellst technische Lösungsvorschläge und unterstützt die Area Sales Manager bei Kundenbesuchen
- hast Freude an physikalischen Herausforderung

WIR

- legen Wert auf eine fundierte technische Ausbildung in einer ingenieurspezifischen Fachrichtung (z.B. Studium Maschinenbau oder technische Ausbildung mit Weiterbildung zum Techniker)
- erwarten ein hohes technisches Verständnis und Interesse für den technischen Vertrieb
- erwarten ebenfalls fundierte Kenntnisse im Umgang mit SOLIDWORKS®
- möchten eine Persönlichkeit die in der Lage ist technische Sachverhalte klar und verständlich zu kommunizieren
- wünschen uns ausgeprägte Teamplayer-Mentalität und Kundenorientierung

Wir freuen uns DICH kennenlernen zu dürfen!

Getzner Werkstoffe GmbH
Human Resources, Herr Alexander Epple
Herrenau 5, 6706 Bürs, Österreich
T +43-5552-201-0, alexander.epple@getzner.com
www.getzner.com

